

M1 AEI - NEGOCIATIONS INTERNATIONALES DES PROJETS COMMERCIAUX SEMESTRE 1

Libellé	Session 2	SALLE
UE 1 : Globalization Financial analysis	29/06/2017 15H30	P 37
International Strategy and Corporate Management	ORAL	
UE 2 : Business law Corporate law	27/06/2017 12H	AMPHI 7
Business English	ORAL	
UE 3 : International environnement International marketing	28/06/2017 8H30	P 37
New Theories of International Economics	ORAL	
UE 4 : Achat et négociation Marketing achat	26/06/2017 15H30	P 37
Relations fournisseurs	ORAL	
UE 5 : Business analysis Measuring business performance	ORAL	
Négociations commerciales et grand compte	26/06/2017 12H	P 37
soit UE 6-1 : Négociation internationale et le monde de l'Amérique latine (bilingue)		
Territorial operations and engineering and financing new strategies	ORAL	
Management intercultural del mundo hispano	ORAL	
Estrategia competitiva y corporativa	ORAL	
soit UE 6-2 : Négociation internationale et le monde de l'Amérique latine (trilingue)		
Territorial operations and engineering and financing new strategies	ORAL	
Estrategia competitiva y corporativa	ORAL	
LV3 : <i>brésilien - man - ita - all - fle</i>	29/06/2017 8H30	AMPHI 7
soit UE 6-3 : Négociation internationale et le monde chinois (bilingue)		
Territorial operations and engineering and financing new strategies	ORAL	
Les enjeux du management d'une nouvelle société en Chine 中国新型社会管理关键	ORAL	
Les entreprises chinoises face à la mondialisation 中国企业面向全球化	ORAL	
soit UE 6-3 : Négociation internationale et le monde chinois (bilingue)		
Territorial operations and engineering and financing new strategies	ORAL	
Les enjeux du management d'une nouvelle société en Chine 中国新型社会管理关键	ORAL	
LV3 : <i>esp - all - por - fle</i>	29/06/2017 8H30	AMPHI 7