

**M1 M.C.I. NÉGOCIATIONS INTERNATIONALES DES PROJETS COMMERCIAUX SEMESTRE 1**

MATIÈRES	SESSION 1	
	Régime général	Régime dérogatoire
<b>UE 1 : Globalization</b>		
Digital Business Law	07/01/2025 13H00	07/01/2025 13H00
Geopolitics	06/01/2025 08H30	06/01/2025 08H30
Supply chain management	08/01/2025 12H00	08/01/2025 12H00
<b>UE 2 : International management</b>		
International Strategy and Corporate Management		ORAL
International digital marketing	08/01/2025 08H30	08/01/2025 08H30
<b>UE 3 : Financial and global perspectives</b>		
Global digital transformation	09/01/2025 08H30	09/01/2025 08H30
Financial analysis		ORAL
International currencies and exchange rate	07/01/2025 08H30	07/01/2025 08H30
<b>SPÉCIALISATION NÉGOCIATIONS INTERNATIONALES DES PROJETS COMMERCIAUX</b>		
<b>UE 4 : Négociation achat</b>		
Marketing achat		ORAL
Relations fournisseurs		ORAL
Techniques de négociation		ORAL
<b>OPTION HISPANIQUE</b>		
<b>soit UE 5 : Négociation internationale et le monde hispanique (bilingue)</b>		
Proyectos de transformacion digital de empresas culturales espanolas (projets detransformation digitale)	ORAL	ORAL
Negociacion y management intercultural del mundo hispano	06/01/2025 15H30	06/01/2025 15H30
<b>soit UE 5-2 : Négociation internationale et le monde hispanique (trilingue)</b>		
LV3		ORAL
Proyectos de transformacion digital de empresas culturales espanolas (projets detransformation digitale)	ORAL	ORAL
Negociacion y management intercultural del mundo hispano	06/01/2025 15H30	06/01/2025 15H30
<b>OPTION MONDE CHINOIS</b>		
<b>soit UE 5-3 : Négociation internationale et le monde chinois (bilingue)</b>		
Les enjeux du management d'une nouvelle société en Chine (中国新型社会管理关键)		ORAL
Les entreprises chinoises face à la mondialisation (中国企业面向全球化)		ORAL
<b>soit UE 5-4 : Négociation internationale et le monde chinois (trilingue)</b>		
LV3		ORAL
Les enjeux du management d'une nouvelle société en Chine (中国新型社会管理关键)		ORAL
Les entreprises chinoises face à la mondialisation (中国企业面向全球化)		ORAL
<b>OPTION GERMANIQUE</b>		
<b>soit UE 5-5 : Négociation internationale et le monde de germanique (bilingue)</b>		
Internationales management der deutschen firmen		ORAL
Handelsrecht (Droit commercial allemand)		ORAL
<b>soit UE 5-6 : Négociation internationale et le monde de germanique (trilingue)</b>		
LV3		ORAL
Internationales management der deutschen firmen		ORAL
Handelsrecht (Droit commercial allemand)		ORAL

LA SALLE SERA COMMUNIQUÉE LE JOUR DE L'EXAMEN SUR LES PANNEAUX DE LA SCOLARITÉ AEI

POUR CONNAÎTRE LES DATES DES ORAUX, MERCI DE VOUS RÉFÉRER À LA CONVOCAION DES EXAMENS ORAUX

PRÉSENTATION OBLIGATOIRE DE LA CARTE ÉTUDIANTE OU DE LA PIÈCE D'IDENTITÉ À TOUS LES EXAMENS