

M1 MCI NEGOCIATIONS INTERNATIONALES DES PROJETS COMMERCIAUX SEMESTRE 1

ECTS	MATIERES	SESSION 1				SESSION 2	
		% Contrôle continu	% Examen écrit	% Examen oral	% Examen écrit	% Examen oral	
6	UE 1 : Globalization						
2	Digital Business Law		100		100	100	
2	Geopolitics		100		100	100	
2	Supply chain management		100		100	100	
6	UE 2 : International management						
3	International Strategy and Corporate Management	100			100	100	
3	International Digital Marketing		100		100	100	
6	UE 3 : Financial ang global perspectives						
2	Global digital transformation		100		100	100	
2	Financial analysis	100			100	100	
2	International currencies and exchange rate		100		100	100	
SPECIALISATION NEGOCIATIONS INTERNATIONALES DES PROJETS COMMERCIAUX							
6	UE 4 : Négociation achat						
2	Marketing achat	100			100	100	
2	Relations fournisseurs	100			100	100	
2	Techniques de négociation	100			100	100	
OPTION MONDE HISPANIQUE							
6	soit UE 5-1 : Négociation internationale et le monde hispanique (bilingue)						
3	Proyectos de transformacion digital de empresas culturales espanolas (projets de transformation digitale des entreprises culturelles espagnoles)			100	100	100	
3	Negociacion y management intercultural del mundo hispano			100	100	100	
6	soit UE 5-2 : Négociation internationale et le monde hispanique (trilingue)						
2	LV3	100			100	100	
2	Negociacion y management intercultural del mundo hispano			100	100	100	
2	Proyectos de transformacion digital de empresas culturales espanolas (projets de transformation digitale des entreprises culturelles espagnoles)			100	100	100	
OPTION MONDE CHINOIS							
6	soit UE 5-3 : Négociation internationale et le monde chinois (bilingue)						
3	Les enjeux du management d'une nouvelle société en Chine (中国新型社会管理关键)	100			100	100	
3	Les entreprises chinoises face à la mondialisation (中国企业面向全球化)	100			100	100	
6	soit UE 5-4 : Négociation internationale et le monde chinois (trilingue)						
2	LV3	100			100	100	
2	Les enjeux du management d'une nouvelle société en Chine (中国新型社会管理关键)	100			100	100	
2	Les entreprises chinoises face à la mondialisation (中国企业面向全球化)	100			100	100	
OPTION MONDE GERMANIQUE							
6	soit UE 5-5 : Négociation internationale et le monde de germanique (bilingue)						
3	Internationales management der deutschen firmen	100			100	100	
3	Handelsrecht (Droit commercial allemand)	100			100	100	
6	soit UE 5-6 : Négociation internationale et le monde de germanique (trilingue)						
2	LV3	100			100	100	
2	Internationales management der deutschen firmen	100			100	100	
2	Handelsrecht (Droit commercial allemand)	100			100	100	

**M1 MCI NEGOCIATIONS INTERNATIONALES DES PROJETS COMMERCIAUX
SEMESTRE 2**

		SESSION 1				SESSION 2		
		GENERAL		DEROGATOIRE		% Examen écrit	% Examen oral	
ECTS	MATIERES	% Contrôle continu	% Examen écrit	% Examen oral	% Examen écrit			% Examen oral
30	UE 6 : Stages							
	Stage de professionnalisation (4 à 6 mois) ou études à l'étranger ou double diplôme			100		100		100

ATTENTION : PAS DE COMPENSATION ENTRE LES SEMESTRES 1 & 2

NB : Le semestre 1 représente 65% et le semestre 2 représente 35% de la moyenne générale