

**M1 MCI NEGOCIATIONS INTERNATIONALES DES PROJETS COMMERCIAUX  
SEMESTRE 1**

ECTS	MATIERES	ENSEIGNANTS	REGIME GENERAL	TYPE EVAL	DUREE	LIEN PLATEFORME
2	International Business Law	CARESSA	Mercredi 1er septembre 12h-12h30	QCM - QRC	30 MIN	Moodle <a href="https://eprel-v2.u-pec.fr/">https://eprel-v2.u-pec.fr/</a>
2	Geopolitics	BAGEAC	Jeudi 2 septembre 12h30-14h	ECRIT	1H30	Eprel V1 <a href="https://eprel.u-pec.fr/">https://eprel.u-pec.fr/</a>
2	Supply chain management	FALL	Lundi 30 août 9h-11h	ECRIT	2H	Eprel V1 <a href="https://eprel.u-pec.fr/">https://eprel.u-pec.fr/</a>
<b>6</b>	<b>UE 2 : International management</b>					
3	International Strategy and Corporate Management	BENABDALLAH	Semaine du 6 septembre	ORAL		
3	International marketing	BENABDALLAH	Vendredi 3 septembre 14h-14h30	QCM	30 MIN	Moodle <a href="https://eprel-v2.u-pec.fr/">https://eprel-v2.u-pec.fr/</a>
<b>6</b>	<b>UE 3 : Financial ang global perspectives</b>					
2	Global digital transformation	KHALFALLAH	Jeudi 2 septembre 14h-14h30	QCM	30 MIN	Moodle <a href="https://eprel-v2.u-pec.fr/">https://eprel-v2.u-pec.fr/</a>
2	Financial analysis	CELLIER	Semaine du 6 septembre	ORAL		
2	International currencies and exchange rate	DUSONCHET	Mercredi 1er septembre 14h-14h30	QCM	30 MIN	Moodle <a href="https://eprel-v2.u-pec.fr/">https://eprel-v2.u-pec.fr/</a>
	<b>SPECIALISATION NEGOCIATIONS INTERNATIONALES DES PROJETS COMMERCIAUX</b>					
<b>6</b>	<b>UE 4 : Négociation achat</b>					
2	Marketing achat	AKROUT W	Semaine du 6 septembre	ORAL		
2	Relations fournisseurs	DUMBRAVESCU	Semaine du 6 septembre	ORAL		
2	Techniques de négociation	BORDEAUX	Semaine du 6 septembre	ORAL		
	<b>OPTION MONDE HISPANIQUE</b>					
<b>6</b>	<b>soit UE 5 : Négociation internationale et le monde hispanique</b>					
	si LV3					
	Negociacion y management intercultural del mundo hispano	VALDES	Semaine du 6 septembre	ORAL		
	Internacionalización y empresa familiar	VALDES	Semaine du 6 septembre	ORAL		
	<b>OPTION MONDE CHINOIS</b>					
<b>6</b>	<b>soit UE 5 : Négociation internationale et le monde chinois</b>					
	si LV3					
	Les enjeux du management d'une nouvelle société en Chine (中国新型社会管理关键)	FU	Semaine du 6 septembre	ORAL		
	Les entreprises chinoises face à la mondialisation (中国企业面向全球化)	FU	Semaine du 6 septembre	ORAL		
	<b>OPTION MONDE GERMANIQUE</b>					
<b>6</b>	<b>soit UE 5 : Négociation internationale et le monde de germanique</b>					
	si LV3					
	Internationales management der deutschen firmen	HORRENBERGER	Semaine du 6 septembre	ORAL		
	Handelsrecht (Droit commercial allemand)	LUZEAUX	Semaine du 6 septembre	ORAL		

POUR CONNAÎTRE LES DATES DES ORAUX, MERCI DE VOUS RÉFÉRER À LA CONVOCAATION DES EXAMENS ORAUX