

**M1 MCI NEGOCIATIONS INTERNATIONALES DES PROJETS COMMERCIAUX**

**SEMESTRE 1**

MATIERES	Jour et heure
International Business Law	MERCREDI 31 AOUT 12H
Geopolitics	VENDREDI 2 SEPTEMBRE 15H30
Supply chain management	VENDREDI 2 SEPTEMBRE 12H
<b>UE 2 : International management</b>	
International Strategy and Corporate Management	ORAL
International marketing	JEUDI 1er SEPTEMBRE 8H30
<b>UE 3 : Financial ang global perspectives</b>	
Global digital transformation	JEUDI 1er SEPTEMBRE 15H30
Financial analysis	ORAL
International currencies and exchange rate	LUNDI 29 AOUT 8H30
<b>SPECIALISATION NEGOCIATIONS INTERNATIONALES DES PROJETS COMMERCIAUX</b>	
<b>UE 4 : Négociation achat</b>	
Marketing achat	ORAL
Relations fournisseurs	ORAL
Techniques de négociation	ORAL
<b>OPTION MONDE HISPANIQUE</b>	
<b>soit UE 5 : Négociation internationale et le monde hispanique</b>	
LV3	ORAL
Negociacion y management intercultural del mundo hispano	ORAL
Internacionalizaçion y empresa familiar	ORAL
<b>OPTION MONDE CHINOIS</b>	
<b>soit UE 5 : Négociation internationale et le monde chinois</b>	
LV3	ORAL
Les enjeux du management d'une nouvelle société en Chine (中国新型社会管理关键)	ORAL
Les entreprises chinoises face à la mondialisation (中国企业面向全球化)	ORAL
<b>OPTION MONDE GERMANIQUE</b>	
<b>soit UE 5 : Négociation internationale et le monde de germanique</b>	
LV3	ORAL
Internationales management der deutschen firmen	ORAL
Handelsrecht (Droit commercial allemand)	ORAL

**PRESENTATION OBLIGATOIRE DE LA CARTE ETUDIANTE OU D'UNE PIECE D'IDENTITE**

**POUR CONNAÎTRE LES DATES DES ORAUX, MERCI DE VOUS RÉFÉRER À LA CONVOCAION DES EXAMENS ORAUX**