

M2 MCI NEGOCIATIONS INTERNATIONALES DES PROJETS COMMERCIAUX SEMESTRE 3

ECTS	MATIERES	SESSION 1			SESSION 2	
		GENERAL			% Examen écrit	% Examen oral
		% Contrôle continu	% Examen écrit	% Examen oral		
6	UE 1 : Globalization					
2	Geostrategy		100			100
2	Legal engineering in the digital world		100			100
2	Sustainable economies		100			100
6	UE 2 : International trade digitalization					
3	Web marketing	100				100
3	Big data analytics	100				100
6	UE 3 : International financial management					
2	International Projects Financing		100			100
2	International business development financing	100				100
2	International Projects Management	100				100
SPECIALISATION NEGOCIATIONS INTERNATIONALES DES PROJETS COMMERCIAUX						
6	UE 4 : International business negotiations					
2	Leadership d'équipe de vente	100				100
2	International negotiations	100				100
2	Projet de négociation	100				100
OPTION HISPANIQUE						
6	soit UE 5-1 : Négociations dans le monde hispanique (bilingue)					
3	Planes de integración y de igualdad en empresas hispanoamericanas (plan d'intégration et d'égalité au sein des entp hispano-américaines)	100				100
3	Problemáticas actuales de producciones culturales en el mundo hispanoamericano (problématiques actuelles de productions culturelles dans le monde hispano-américain)	100				100
6	soit UE 5-2 : Négociations dans le monde hispanique (trilingue)					
2	Planes de integración y de igualdad en empresas hispanoamericanas (plan d'intégration et d'égalité au sein des entp hispano-américaines)	100				100
2	Problemáticas actuales de producciones culturales en el mundo hispanoamericano (problématiques actuelles de productions culturelles dans le monde hispano-américain)	100				100
2	LV3	100				100
OPTION CHINE						
6	soit UE 5-3 : Négociations dans le monde chinois (bilingue)					
3	中国商务谈判 (Négociation commerciale en Chine)	100				100
3	The Chinese web	100				100
6	soit UE 5-4 : Négociations dans le monde chinois (trilingue)					
2	中国商务谈判 (Négociation commerciale en Chine)	100				100
2	The Chinese web	100				100
2	LV3	100				100
OPTION GERMANIQUE						
6	soit UE 5-5 : Négociations dans le monde germanique (bilingue)					
3	Deutschland in der Globalisierung (L'Allemagne dans la mondialisation)	100				100
3	Gesellschaftsrecht (Droit allemand des sociétés)	100				100
6	soit UE 5-6 : Négociations dans le monde germanique (trilingue)					
2	Deutschland in der Globalisierung (L'Allemagne dans la mondialisation)	100				100
2	Gesellschaftsrecht (Droit allemand des sociétés)	100				100
2	LV3	100				100

Evaluation transversale

Evaluation transversale

Evaluation transversale

M2 MCI NEGOCIATIONS INTERNATIONALES DES PROJETS COMMERCIAUX
SEMESTRE 4

		session 1			session 2	
		Général				
ECTS	MATIERES	% Contrôle continu	% Examen écrit	% Examen oral	% Examen écrit	% Examen oral
30	UE 6 : Stages					
10	Stage de professionnalisation (2 à 3 mois) ou études à l'étranger ou double diplôme ou recherche			100		100
20	Stage de professionnalisation (4 à 6 mois) ou études à l'étranger ou double diplôme			100		100

NB : Le semestre 3 représente 60% de la moyenne générale et le semestre 4 représente 40%

ATTENTION : PAS DE COMPENSATION ENTRE LES SEMESTRES 3 & 4