

**M2 MCI NEGOCIATIONS INTERNATIONALES DES PROJETS COMMERCIAUX
SEMESTRE 3**

ECTS	MATIERES	SESSION 1			SESSION 2	
		% Contrôle continu	% Examen écrit	% Examen oral	% Examen écrit	% Examen oral
	TRONC COMMUN MCI					
6	UE 1 : Globalization					
2	Geostrategy		100			100
2	Legal engineering of international trade		100			100
2	Sustainable economies		100			100
6	UE 2 : International trade digitalization					
3	Web marketing	100				100
3	Big data analytics	100				100
6	UE 3 : International financial management					
2	International Projects Financing		100			100
2	International business development financing	100				100
2	International Projects Management	100				100
	SPECIALISATION COMMERCE INTERNATIONAL ET LE MONDE AMERIQUE NORD					
6	UE 4 : International business negotiations					
3	Leadership d'équipe de vente	100				100
2	International negotiations	100				100
3	Projet de négociation	100				100
	OPTION HISPANIQUE					
6	soit UE 5-1 : Négociations dans le monde hispanique (bilingue)					
2	Globalizacion del mundo empresarial	100				100
2	Negociacion en mundo hispano	100				100
6	soit UE 5-2 : Négociations dans le monde hispanique (trilingue)					
2	Globalizacion del mundo empresarial	100				100
2	Negociacion en mundo hispano	100				100
1	LV3 : brésilien - man - ita - all	100				100
	OPTION CHINE					
6	soit UE 5-3 : Négociations dans le monde chinois (bilingue)					
2	中国商务谈判 (Négociation commerciale en Chine)	100				100
2	The Chinese web	100				100
6	soit UE 5-4 : Négociations dans le monde chinois (trilingue)					
2	中国商务谈判 (Négociation commerciale en Chine)	100				100
2	The Chinese web	100				100
1	LV3	100				100
	OPTION GERNAMIQUE					
6	soit UE 5-5 : Négociations dans le monde germanique (bilingue)					
2	Deutschland in der Globalisierung (L'Allemagne dans la mondialisation)	100				100
2	Gesellschaftsrecht (Droit allemand des sociétés)	100				100
6	soit UE 5-6 : Négociations dans le monde germanique (trilingue)					
2	Deutschland in der Globalisierung (L'Allemagne dans la mondialisation)	100				100
2	Gesellschaftsrecht (Droit allemand des sociétés)	100				100
2	LV3	100				100

**M2 MCI NEGOCIATIONS INTERNATIONALES DES PROJETS COMMERCIAUX
SEMESTRE 4**

ECTS	MATIERES				
30	UE 5 : Stages				
	Stage de professionnalisation* (2 à 3 mois) ou études à l'étranger ou double diplôme			100	100
	Stage de professionnalisation* (5 à 7 mois) ou études à l'étranger ou double diplôme ou recherche ou une année de césure			100	100